

# LEONCIO NORIEGA MORENO

## Gerente Comercial

### Resumen

Ejecutivo Senior con experiencia gerencial. Formación en Gestión y Dirección Comercial, marketing y ventas. Profesional de primer nivel, con estudios de post grado Coaching & Liderazgo y Marketing Digital. Experiencia en docencia universitaria y programas de especialización; Diplomado en Hidráulica en la institución Edutin Academy.

Experto en mercados industriales, desarrollando estrategias de introducción de productos y marcas nuevas al territorio nacional en base a una adecuada planificación estratégica y aplicación de tácticas comerciales efectivas y eficientes.

Conocimiento del mercado industrial peruano y latinoamericano. En especial el sector minero, energético y construcción. Desarrollando la destreza y experiencia en negociaciones b2b a distinto nivel desde gerencial a operativo.

Laborando en importantes empresas nacionales y transnacionales, complementando mi labor ejecutiva con la docencia en universidades, institutos y centro de alta especialización como CIDE, PUCP, UCSUR, SISE.

### Experiencia laboral

**Fábrica de Armas y Municiones del Ejército FAME SAC**  
**Ex-Hacienda Nievería S/N – Altura Km. 3.5 - Huachipa**  
**Gerente Comercial**

**2020 – actualidad**

Mi responsabilidad es dirigir el área comercial, buscando consolidar el crecimiento sostenido que la compañía está teniendo. Mi función es la dirección, planificación, organización de los departamentos de marketing y ventas. Desarrollar planes estratégicos y operativos, capacitar al equipo. Lograr que cada UEN sea rentable y productiva dentro de un ambiente agradable, retador y exigente. ¡Actitud y Acción! Son la clave.

**INDRANOR**  
**Gerente De Negocios**

**2018 – 2020**

Comercializa las marcas más reconocidas a nivel mundial: Rexroth, Sauer Danffos, Sun Hydraulics, Oilgear. Brinda servicios de Flusing, dializado en sistemas Hidráulicos y análisis de aceites lubricantes. Asimismo, desarrolla proyectos de fabricación de UPH y equipos para en empaquetado de cáscaras de arroz.

Mi labor es la dirección comercial de la empresa: Desarrollo de planes de negocios, generación de nuevos clientes, búsqueda de proveedores nacionales e internacionales. Visitas y generación de negocios. Análisis de KPI's. Busco crear alianzas con mis clientes y brindarles una atención personalizada.

**INSTITUTO TOULOUSE LAUTREC**  
**Jefe de Ventas**

**2016 – 2018**

Toulouse Lautrec es una organización educativa líder en la enseñanza de carreras relacionadas con la creatividad y es referente en el país y en América Latina.

Mi labor consiste en superar las metas de comerciales propuestas. Lidero equipos de alto rendimiento en la gestión de ventas y las relaciones educativas.

Busco el equilibrio entre el desarrollo personal y profesional del personal enfocado en el crecimiento de la organización.

Desarrollo planes estratégicos y operativos. Monitoreo el análisis de inteligencia comercial, dentro de un ambiente dinámico, expresivo, positivo, sobre todo: CREATIVO. Propio de la cultura TOULOUSE LAUTREC.

## Formación Académica

### GRADOS ACADÉMICOS

**Universidad Internacional de La Rioja (UNIR)**

**2016 - 2018**

Master of digital marketing, marketing/Dirección Comercial

**Universidad San Ignacio de Loyola**

**2011 - 2011**

Master en alta especialización, Coaching & Liderazgo y Marketing Digital

**Universidad de La Rioja**

**2007 - 2012**

Ingeniería Comercial, Grado Administración y Dirección de Empresas ADE

### EDUCACIÓN EJECUTIVA

**Universidad Católica de Chile - Santiago**

**2013**

Diploma de participación en el curso de "Gerencia y Planeamiento Estratégico con Blance Scorecard"

**GICA INGENIEROS**

**2012**

Certificado de asistencia a "III Congreso Nacional de Sistemas Hidráulicos Aplicados a la Maquinaria Pesada"

**MAESTRANZA DIESEL - LIMA**

**2012**

Diploma de participación en el curso de Unidades de Transmisión

**SHARE SOLUTIONS S.A.C.**

**2012**

Certificado de asistencia al Curso "Interpretación de las Normas OHSAS 1801 – Sistemas de

Gestión de Seguridad y Salud Ocupacional”

**EPG Universidad San Ignacio de Loyola**

**2011**

Diploma de Participación en el Programa “Outdoor Training” Habilidades Directivas

**Instituto SISE - LIMA**

**2011**

Diploma de participación en el Programa de Capacitación en “Habilidades Directivas”

**Universidad Complutense de Madrid - España**

**2012**

Credencial de Reconocimiento como Diplomado en Ciencias Empresariales Ministerio de Educación y Ciencia